



Hoe gebruikt u
ProspectFinder?



Waarom ProspectFinder?

Kwalitatieve leads zijn essentieel in elke commerciële strategie. Hoe fijner u segmenteert, des te groter uw kans op slagen. Via ProspectFinder beheert u uw prospectie in één scherm: campagne, filters, selectie bedrijven en contacten, uitsluiten, ontdubbelen, inhoud en type exportbestand. U ziet in elke fase het aantal leads en de kostprijs. *Simply the finest...*



ProspectFinder

U vindt ProspectFinder onder Tools > Prospectielijst maken.



The screenshot shows the navigation menu of the Trends top website. The 'TOOLS' menu is expanded, showing several options. A red arrow points to the 'Prospectielijst maken' option, which is highlighted with a grey background. The main content area displays the text 'Stop met zoeken. Start met vinden.' and a search bar with a red 'VINDEN' button. Below the search bar, there is a small information icon and the text 'U kan 'wie', 'wat' en 'waar' combineren.'

Trends top

TOOLS ▾ RAPPORTEN > KLASSEMENTEN > NIEUWS > DATA > INFO >

- Bedrijven vergelijken
- Bedrijven monitoren
- Markt analyseren
- Prospectielijst maken**
- Klanten analyseren
- Salesteam beheren

Stop met zoeken. Start met vinden.

VINDEN

i U kan 'wie', 'wat' en 'waar' combineren.



ProspectFinder - Bedrijven

U kiest de invalshoek van uw commerciële campagne.

BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN EXPORTBESTAND

– WELKE VELDEN ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW CAMPAGNE?

BEDRIJF

Telefoon

Bedrijven 'Bel-me-niet-meer-lijst' uitsluiten

E-mail (algemeen)

Taal onderneming Alle NL FR

+ BEPAAL DE BEDRIJVEN VOOR UW DOELGROEP

+ MAXIMUM AANTAL RECORDS

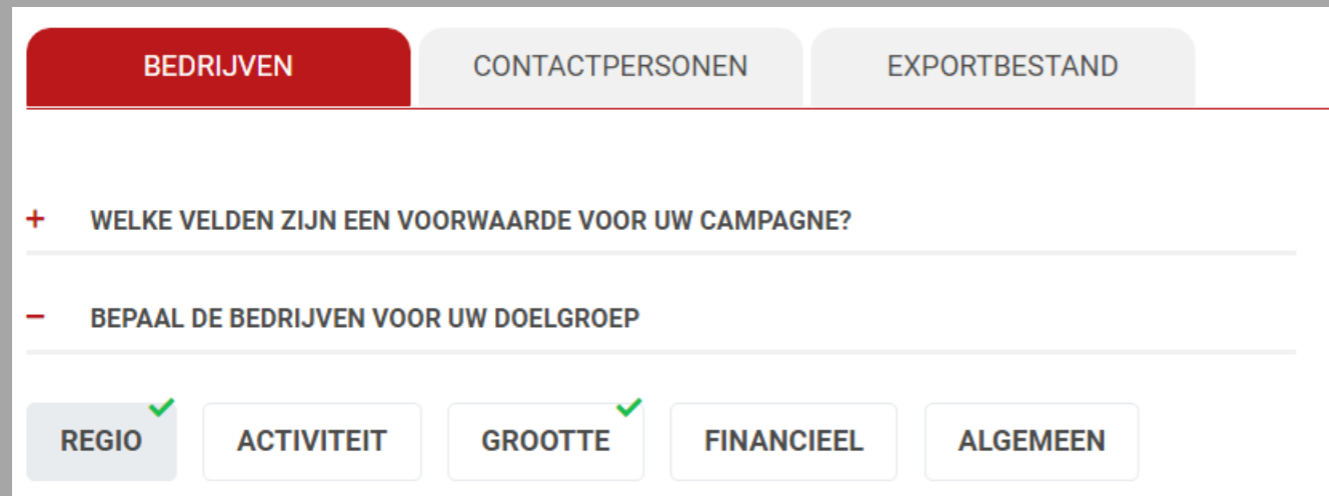
Telefonische campagne, een actie via algemeen mailadres, of beide? U bepaalt de invalshoek via een aantal voorwaarden.

U klikt op + om alle andere parameters voor uw selectie in te stellen (zie volgende slide).

Tijdens het hele selectieproces bepaalt u eventueel het maximale aantal records.

ProspectFinder - Bedrijven

Onder elk van de vijf hoofdparameters vindt u verschillende manieren om uw doelgroep van bedrijven samen te stellen.



The screenshot shows a web interface for 'ProspectFinder - Bedrijven'. At the top, there are three tabs: 'BEDRIJVEN' (highlighted in red), 'CONTACTPERSONEN', and 'EXPORTBESTAND'. Below the tabs, there are two expandable sections: '+ WELKE VELDEN ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW CAMPAGNE?' and '- BEPAAL DE BEDRIJVEN VOOR UW DOELGROEP'. At the bottom, there are five filter buttons: 'REGIO', 'ACTIVITEIT', 'GROOTTE', 'FINANCIIEEL', and 'ALGEMEEN'. The 'REGIO' and 'GROOTTE' buttons have a small green checkmark icon in the top right corner, indicating they are selected.

De groene vinkjes geven aan welke parameters u al ingesteld heeft.



BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN EXPORTBESTAND

+ WELKE VELDEN ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW CAMPAGNE?


- BEPAAL DE BEDRIJVEN VOOR UW DOELGROEP

REGIO ACTIVITEIT GROOTTE FINANCIEEL ALGEMEEN

SELECTIE STRAAL

PROVINCE **ARRONDISSEMENT** POSTCODE

Klik op arrondissement om te selecteren of weer te verwijderen. Postcodes selecteert u via Lijst.
Indien u al provincies geselecteerd heeft via kaart of lijst, worden die ook bewaard.



Een eerste manier om de regio te bepalen is via uw selectie van provincie en/of arrondissement op kaart.

REGIO ✓ ACTIVITEIT GROOTTE ✓ FINANCIIEEL ALGEMEEN

SELECTIE STRAAL

PROVINCE ARRONDISSEMENT POSTCODE

Kies provincies, arrondissementen en/of postcodes. Indien u al provincies of arrondissementen via kaart gekozen heeft, worden die hieronder automatisch bewaard.

Limburg Provincie >

Hasselt Arrondissement >

Filter:

Uw selectie: (5)

- 3500 HASSELT
- 3501 WIMMERTINGEN
- 3510 KERMT
- 3511 KURINGEN
- 3512 STEVOORT
- 3520 ZONHOVEN
- 3540 HERK-DE-STAD
- 3545 HALEN
- 3550 HEUSDEN-ZOLDER
- 3560 LUMMEN
- 3580 BERINGEN
- 3581 BEVERLO
- 3582 KOERSEL
- 3583 PAAL
- 3590 DIEPENBEEK

Antwerpen (arr)
Turnhout (arr)
Maaseik (arr)
Mechelen (arr)
3500 HASSELT

[Alles verwijderen](#)


Postcodes selecteert u via de lijst. Ook hier kan u volledige arrondissementen en provincies kiezen. Indien u er al via kaart gekozen heeft, worden die automatisch in de lijst bewaard, en andersom.

REGIO ✓ ACTIVITEIT GROOTTE ✓ FINANCIIEEL ALGEMEEN

SELECTIE STRAAL

Geef een adres in en bepaal de straal waarin u ondernemingen wil selecteren voor zover die in België gevestigd zijn. U kan inzoomen om die zone duidelijk te zien. **Zodra u de straal gebruikt, worden de provincies, arrondissementen en postcodes die u via kaart of lijst selecteerde verwijderd.**

Raketstraat 50, Brussels, Belgium 20 Km



The image shows a web interface for selecting businesses in Belgium. At the top, there are five filter tabs: 'REGIO' (checked), 'ACTIVITEIT', 'GROOTTE' (checked), 'FINANCIIEEL', and 'ALGEMEEN'. Below these are two tabs: 'SELECTIE' and 'STRAAL'. A text box contains the address 'Raketstraat 50, Brussels, Belgium' and a radius input field set to '20 Km'. Below the input fields is a map of Belgium with a red location pin and a black circle around Brussels, indicating the search radius. The map shows major cities like Antwerp, Ghent, and Brussels, and various roads. There are zoom in (+) and zoom out (-) buttons at the bottom right of the map.

Gebruik de optie 'Straal' om enkel bedrijven binnen een voor u interessante perimeter te selecteren. U kan inzoomen en de kaart op een volledig scherm bekijken. Zodra u die optie gebruikt, wordt uw selectie van provincies of arrondissementen via kaart en postcodes via lijst gewist.

Trends

top

BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN EXPORTBESTAND

+ WELKE VELDEN ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW CAMPAGNE?

- BEPAAL DE BEDRIJVEN VOOR UW DOELGROEP

REGIO ✓ ACTIVITEIT ✓ GROOTTE FINANCIIEEL ALGEMEEN

Trends Top ✓ Nacebel Import / Export B2B / B2C Paritair comité

U kan de geselecteerde sectoren opnemen of uitsluiten. Filter:

Selectie opnemen Selectie uitsluiten

Duid de sectoren aan die u wil opnemen of uitsluiten.

Antiquiteiten en tweedehandsgoederen
Apothekers
Archief - beheer, systemen en vernietiging
Architectenbureaus
Audiovisuele apparatuur, verkoop en verhuur
Audiovisuele producties en diensten
Auto's, fabricage
Auto's, verkoop en garages

Toevoegen

Voor de activiteit kiest u één filter of combineert u verschillende parameters:

- *Trends Top sector*
- *Nacebelcode*
- *Import- of exportlanden*
- *B2B- of B2C-karakter*
- *Paritair comité*



BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN EXPORTBESTAND

+ WELKE VELDEN ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW CAMPAGNE?

- BEPAAL DE BEDRIJVEN VOOR UW DOELGROEP

REGIO ✓ ACTIVITEIT ✓ **GROOTTE** ✓ FINANCIIEEL ALGEMEEN

OMZET

0* 1 25K 50K 100K 150K 250K 500K 1M 2M 5M 10M 20M 100M +100M

(*) Inclusief niet gekend. Bedrijven worden op basis van hun zogenaamde 'Omzet – Trends Top' in categorieën onderverdeeld. Het is niet altijd de omzet zoals op de balans. Hoe die per type onderneming berekend wordt, vindt u [hier](#).

PERSONEELSKLASSE (VOLGENS RSZ)

n/g 1-4 5-9 10-19 20-49 50-99 100-199 200-499 500-999 +1000

n/g: niet gekend - Selecteren op aantal werknemers uit jaarrekening kan via Financieel > Kerncijfers.

AANTAL VESTIGINGEN

0 5 10 15 +20

Via handige sliders kiest u de grootte van de bedrijven die u wil selecteren op basis van omzet (*), personeelsklasse en aantal vestigingen.

(*) Bepaalt u liever de grootte op basis van toegevoegde waarde of een ander kerncijfer? Dat kan onder 'Financieel'.



BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN EXPORTBESTAND

+ WELKE VELDEN ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW CAMPAGNE?

- BEPAAL DE BEDRIJVEN VOOR UW DOELGROEP

REGIO ✓ ACTIVITEIT ✓ GROOTTE ✓ FINANCIIEEL ALGEMEEN

Score Gazellen Kerncijfers Balanstype Afsluitdatum

Bepaal hoogste en/of laagste waarde.

Laag risico
 Gemiddeld risico
 Hoog risico
 Geen score beschikbaar

[Selectie wissen](#)

De score is een schaal om bedrijven te beoordelen op hun risico op faillissement. Hoe hoger het risico, hoe lager de score. Het gaat echter enkel om een waarschijnlijkheid, nooit een zekerheid.

(*) Indien u een Business Login heeft, wordt de score op een schaal van 20 in plaats van 3 waardes weergegeven.

Voor de financiële parameters kiest u uit:

- Score of algemene gezondheidsindicator (*)
- Gazellen of snelgroeiende bedrijven
- Ruim 50 financiële kerncijfers en ratio's
- Balanstype
- Afsluitdatum

BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN EXPORTBESTAND

+ WELKE VELDEN ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW CAMPAGNE?

- BEPAAL DE BEDRIJVEN VOOR UW DOELGROEP

REGIO ✓ ACTIVITEIT GROOTTE ✓ FINANCIIEEL ALGEMEEN

Oprichtingsdatum Vennootschapsvorm Structuur BTW-plicht Eigen typering

Eigen commentaar

Geef één of meerdere datums in, bv. van 01/01/2019 tot en met 30/06/2019.

Van Tot en met

[Selectie wissen](#)

(*) Indien u bedrijven een eigen typering of commentaar toegewezen hebt, kan u er hier rekening mee houden.

Voor de algemene parameters kiest u uit:

- Oprichtingsdatum (starters)
- Vennootschapsvorm
- Structuur (aanwezigheid moeders of dochters)
- BTW-plicht
- Eigen typering of commentaar (*)

ProspectFinder - Contactpersonen

U kiest de invalshoek van uw commerciële campagne.

BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN EXPORTBESTAND

— WELKE FILTERS ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW SELECTIE?

Geen contactpersoon

Eén contactpersoon per bedrijf

Meerdere contactpersonen per bedrijf

Taal contactpersoon NL FR EN DE

Geslacht Alle M V

E-mail (persoonlijk)

+ BEPAAAL DE CONTACTPERSONEN VOOR UW DOELGROEP

+ MAXIMUM AANTAL RECORDS

Moet er een contactpersoon beschikbaar zijn? Is het persoonlijk mailadres een voorwaarde voor uw campagne? Filter op taal of geslacht? Meerdere contacten indien gekend?

U klikt op + om contactpersonen op basis van hun functie te selecteren (zie volgende slide).

Tijdens het hele selectieproces bepaalt u eventueel het maximale aantal records.



BEDRIJVEN **CONTACTPERSONEN** EXPORTBESTAND

— WELKE FILTERS ZIJN EEN VOORWAARDE VOOR UW SELECTIE?

Geen contactpersoon

Eén contactpersoon per bedrijf

Meerdere contactpersonen per bedrijf

Taal contactpersoon NL FR EN DE

Geslacht Alle M V

E-mail (persoonlijk)

— BEPAAL DE CONTACTPERSONEN VOOR UW DOELGROEP

We adviseren u om de cascade te gebruiken wanneer u één contact per bedrijf wenst: zet de voor u belangrijkste functie eerst, gevolgd door een tweede, enz. Zo verhoogt u de kans op een persoonlijk aanspreekpunt.

Financiën
Fleetmanager
Ged. bestuurder
Informatica
Inkoop
Jur. dienst
Klantendienst
Kwaliteitscontr

>

<

Personeel, HRM
CEO
Alg. directeur
Zaakvoerder
Ged. bestuurder

^

v

De beschikbare functies staan links in alfabetische volgorde. U voegt er één of meerdere toe aan uw selectie.

U gebruikt de cascade-functie wanneer u één contact per bedrijf wenst: u krijgt binnen uw volgorde de eerste indien beschikbaar, de tweede indien de eerste niet gekend is, enz.

ProspectFinder - Exportbestand

U stelt zelf de inhoud van uw exportbestand samen.

BEDRIJVEN CONTACTPERSONEN **EXPORTBESTAND**

- BEDRIJFSINFORMATIE

Uw bestand bevat ondernemingsnummer, naam, adres, telefoon, flag Bel-me-niet-meer, fax, algemene e-mail en website in functie van beschikbaarheid. Kies extra gegevens om toe te voegen. Uw keuze beïnvloedt de prijs niet.

<input type="checkbox"/> Trends Top sector	<input type="checkbox"/> Score
<input type="checkbox"/> Plaats sector	<input type="checkbox"/> Persoonlijke commentaar
<input type="checkbox"/> Plaats Top	<input type="checkbox"/> Persoonlijke typering
<input type="checkbox"/> Nacebel	<input type="checkbox"/> Aantal vestigingen
<input type="checkbox"/> Oprichtingsdatum	<input type="checkbox"/> Personeelsklasse
<input type="checkbox"/> Import- en exportlanden	<input type="checkbox"/> Afsluitdatum boekjaar
<input type="checkbox"/> B2B/B2C indicatie	<input type="checkbox"/> Paritair Comité

+ KIES KERNCIJFERS

+ TYPE EXPORTBESTAND

+ ONTDUBBELEN

+ MAXIMUM AANTAL RECORDS

De belangrijkste velden worden standaard geleverd. U bepaalt zelf welke bedrijfsgegevens u toevoegt.

U breidt uw bestand uit met kerncijfers en ratio's.

Bestand voor database of marketing-campagne (extra kolommen).

U ontdubbelt met eerdere exports of eigen klanten.

De extra bedrijfsgegevens en kerncijfers beïnvloeden de kost van uw selectie niet.



OVERZICHT OPSLAAN MIJN SELECTIES

AANTALLEN

Bedrijven	2.447
Telefoonnummers	2.447
Algemene mailadressen	2.309
Contactpersonen	2.447
Persoonlijke mailadressen	1.443

TALEN

Bedrijven

NL	100%	FR	0%
----	------	----	----

Contactpersonen

NL	98%	FR	1%	EN	1%
----	-----	----	----	----	----

KOST

2.447 credits

U heeft nog voldoende credits.

Beschikbare credits: **6.764**

Credits bestellen

Exporteren

Visualiseren

Nieuwe selectie

ProspectFinder - Overzicht

U ziet continu dit overzicht van uw selecties.

→ Bij elke wijziging in uw selectie past de teller zich automatisch aan. Zo ziet u meteen het resultaat van het aantal prospecten in uw doelgroep. Bovenaan slaat u uw huidige selectie op of opent u eerder bewaarde doelgroepen.

→ Bij elke wijziging wordt de kostprijs geactualiseerd. U ziet het aantal credits en/of het bedrag in euro.

→ U exporteert uw selectie na extra bevestiging, bekijkt de doelgroep (zie volgende slide) of start een nieuwe telling.

Trends

top

ProspectFinder - Prospecten visualiseren

U bekijkt uw prospecten op verschillende manieren.

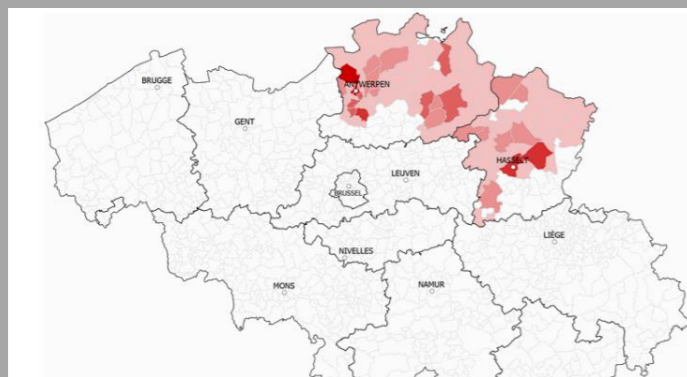
ProspectFinder > DEMO > **Lijst** | Kaart | Analyse | Gegevens exporteren

OVERZICHT SELECTIE Aantal werknemers ▼

10 20 50

	Bedrijven (2.447)	2018	2017		Plaats sector	Plaats Top	Opvolging
1	Den Berk 2330 MERKSPLAS	241,20	218,30	▲	25 LEG	4.187	(E) (↻)
2	Kumpen 3500 HASSELT	179,20	323,90	▼	256 BAT	7.229	(↻)
3	Keter Belgium 2300 TURNHOUT	108,40	117,10	▼	24 PLA	3.057	(↻)
4	Brebuid Alg. Bouwbedrijf 2030 ANTWERPEN	101,10	107,50	▼	62 BAT	2.330	(↻)
5	Azo 2050 ANTWERPEN	99,30	94,60	▲	6 ATM	3.230	(↻)
6	Flexso 2550 KONTICH	99,30	87,50	▲	85 SOF	3.672	(↻)

U sorteert de lijst en klikt door naar de individuele detailfiche. Via 'Analyse' opent u een gedetailleerde analyse van uw prospecten volgens regio, bedrijfsgrootte en financiële gezondheid.



Op de kaart ontdekt u de geografische spreiding van uw doelgroep en zoomt u verder in op provincie.

Get started!

Trends Top login

Kies uw formule op trendstop.be/groei

Eerst proberen?

Neem een testlogin via trendstop.be/trial



Assistentie

- *Online chat*
- *info@trendstop.be*
- *02 702 71 21*

